



介護事業課マネージャー  
佐藤 文哉



南関東マネージャー  
田中 重雄

平成29年度  
成約件数、  
約50件!

全国の調剤薬局から“相談して良かった”の声

# 人材不足の解決に、M&Aという選択

いま、私たちの健康を支える調剤薬局は、経営者の高齢化や慢性的な薬剤師の人材不足、将来的な不安などさまざまな課題を抱えている。このため、M&Aが活発に行われ、多くの経営者が安定した事業の継続や雇用の維持などを実現している。今回は、そんな医療介護業界に特化した友好的M&Aで豊富な実績を持つCBパートナーズの、高い評価と信頼の背景にスポットをあてた。

「専門性」に基づくアドバイスで最適なマッチングを提供

「自分にはM&Aなんて関係ない」と思っていました。CBパートナーズには、全国からそんな声が寄せられているという。成熟期を迎えた調剤薬局では、経営者の高齢化や薬剤師不足などが顕在化し、CBパートナーズでは多くの友好的M&Aを実現させているというのだ。その理由の一つが「専門性」だ。同社では医療や介護、薬局業界に特化した人材紹介事業や、求人ポータルサイトの運営で培った知識・情報を武器にパートナーを選定。これにより、譲渡する側とされる側の双方に喜ばれて成功といえるM&Aで、最適なマッチングを提供しているのである。

地域に即したM&Aを実現する「情報力」と「全国ネットワーク」

医療介護業界のM&Aでは、地域医療の維持といった観点からも高度な判断が求められる。そこでも確かな「情報力」を持ち、業界を熟知したCBパートナーズが強みを発揮している。

全国の主要都市に展開するCBグループの「ネットワーク」も注目だ。あらゆる地域で病院や介護施設、調剤薬局に関する情報を蓄積し、パートナーの公認会計士・税理士・弁護士との連携を駆使して体制を整えているのである。調剤薬局のM&Aは早いほど好条件がそろった傾向にあるといわれ、まずは相談してみるのが課題解決の近道よ

●お問い合わせ増加の為、M&Aコンサルタント積極的に採用中

近年、拡大を続ける医療・介護・調剤薬局でのM&Aニーズに応え、社会貢献を実感しながらやりがいを持って業務に取り組む人材を募集しています。採用について詳しくはホームページで。

<http://www.cb-p.co.jp/>

CB | PARTNERS

東京本社 〒105-0013 東京都港区浜松町1-10-11 VORT浜松町Ⅱ 3F TEL:03-6430-3902

札幌出張所 〒060-0003 札幌市中央区北3条西4丁目 札幌第一生命ビル7F

仙台出張所 〒980-0021 仙台市青葉区中央4-10-3 仙台キャピタルタワー4F

横浜出張所 〒222-0004 横浜市西区北幸2-10-33 マニユライフプレイス横浜7F

名古屋出張所 〒450-0003 名古屋市中村区名駅南2-14-19 住友生命名古屋ビル8F

大阪支社 〒541-0041 大阪市中央区北浜3丁目2番12号 北浜永和ビル3F

岡山出張所 〒700-0904 岡山市北区御町2-6-25 朝日生命岡山御町ビル4F

広島出張所 〒730-0031 広島市中区紙屋町2-1-22 広島興銀ビル8F

福岡支社 〒812-0011 福岡市博多区博多駅前1-1-1 博多新三井ビル6F



代表取締役  
井上 陽平



九州・中四国マネージャー  
齊藤 章平