



医療・介護・福祉業界専門  
M & A 支援のリーディングカンパニー

CB | PARTNERS

CORPORATE PROFILE



## MESSAGE メッセージ

私たちCBパートナーズは、  
医療・介護・福祉業界に特化したM&A仲介会社です。  
医療・介護・福祉業界の永続性に寄り添い続け  
2012年の事業開始以来、グループ累計で1,400件以上の  
支援をしてまいりました。(2025年3月時点)

M&Aと呼ばれる事業の売却や買収は、  
今や国も推進する課題解決の手段の一つです。  
私たちは、お客様が抱える様々な課題に共に向き合い、  
M&A(事業承継)を活用するベストなタイミングをご提案します。

いざ、お客様が具体的にM&A(事業承継)を進めていく際には  
その過程で起こり得るリスクを未然に防ぐべく  
あらゆる視点からシミュレーションし  
解決策を講じますので安心してお任せください。

医療・介護・福祉サービスの提供を通じて、  
社会や地域に貢献してこられたお客様がM&Aによってより幸せになり  
また、お客様のご家族や従業員の方々、  
そしてその先にいらっしゃる患者様や利用者様、  
地域の方々に笑顔が広がるよう支援してまいります。

あなた以上に、  
あなたのリスクに向き合う。

株式会社CBパートナーズ  
代表取締役  
齊藤 章平



私たちは、医療・介護・福祉業界に特化した、  
M&A仲介会社です。

医療・介護・福祉業界

M&A成約件数

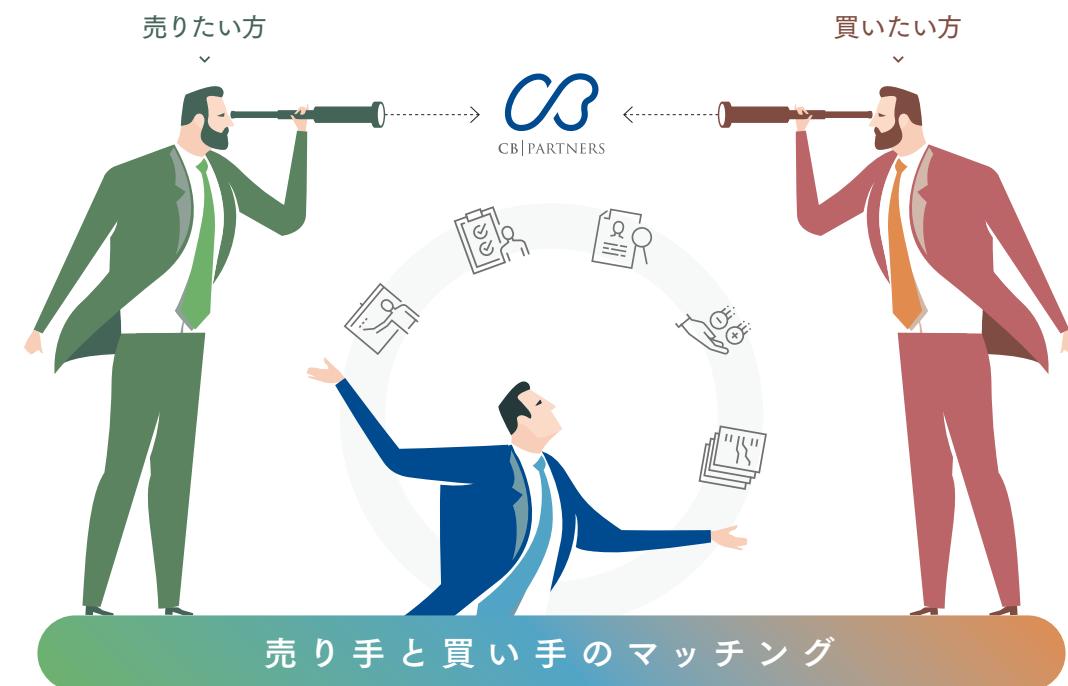
グループ累計

1,400  
件以上

(2025年3月時点)

## SERVICE サービス

売り手と買い手のご縁を繋ぐお手伝いをしています。



### 提供サービス



M&A形態の提案



相手方に求める要件の整理



売却先検索/買収先検索



条件交渉・調整



契約書類の作成支援

お客様のM&Aを、ワンストップで支援します

私たちは売り手と買い手のご縁を繋ぎ、想いと想いを繋ぎ、M&Aを成功へと導くために、お相手探しからM&A実行までワンストップで支援しています。

## POLICY & FEATURES ポリシーと3つの強み

### ポリシー

#### 想いと想いを繋げる。不安に寄り添う。

“この業界は「想い」でできている”と、私たちは考えます。

売り手であれ、買い手であれ、

経営者には例外なく、強い「想い」があります。

だから私たちは、

売り手と買い手の想いと想いを繋ぐことにこだわります。

経営者同士が、お互いを深く理解し合えるように努めます。

M&Aは、従業員を不安にさせます。

従業員が不安になれば、経営者も不安になります。

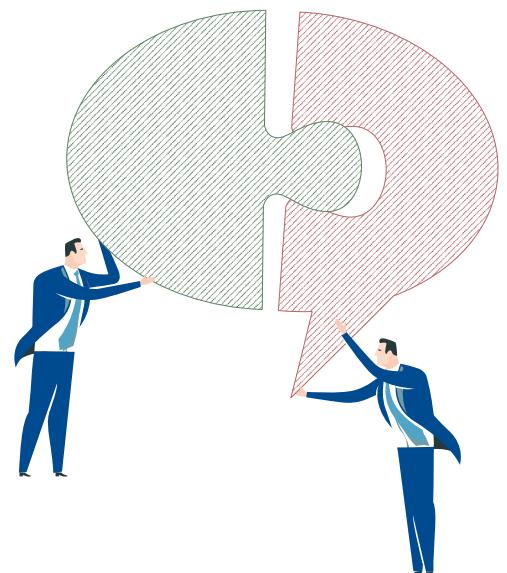
この不安を取り除かなければ、M&Aはうまくいきません。

だから私たちは、

関係するすべての人たちの不安に寄り添います。

そして、そのM&Aによって状況が変わる皆さまが、

新たな環境でも光り輝けるよう、最善を尽くします。



強み1

強み2

強み3

#### 要望理解力



私たちのM&A支援は、お客様の経営課題を理解するところからはじめます。経営課題を最初に理解するからこそ、お客様のご要望を正しく把握できます。お客様が言葉にできないご要望や、その優先順位を推し量ることができます。

#### 候補提案力



CBグループは、医療・介護・福祉業界に特化した総合コンサルティング集団です。日々、コンサルタントたちが全国多数の経営者とコミュニケーションを取っています。そのネットワークを活かし、お客様に最適な候補企業をスピーディにお探しします。

#### リスク回避力



私は、M&Aの交渉・実行段階で起こりうる業界特有のリスクを熟知しています。そうしたリスクの発生を防ぐべく、あらゆるパターンを想定し、事前に対策を打っています。出逢いを逃さない、安全でスムーズなM&Aを実現します。

## M&A FLOW M&Aの流れ

### 売却・譲渡希望の方

#### ご相談

秘密保持契約の締結

#### 財務資料の提供等

企業価値診断  
買い手への開示用資料作成  
買い手候補のご提案  
アドバイザリー契約の締結

#### 買い手候補の選定

面談留意事項の整理など  
トップ面談に向けた準備

#### トップ面談

提示条件の助言・提案  
双方の条件調整・  
契約書作成支援

#### 基本合意書の締結

監査受け入れ支援

#### 買収監査（デューデリジェンス）

#### 最終契約書締結

関係者告知・行政手続等の進行に関する助言

#### 関係者告知・行政手続等

### 買収・譲受希望の方

#### ご相談

秘密保持契約の締結

匿名での  
売り手候補のご提案  
売り手候補の情報開示  
アドバイザリー契約の締結

#### トップ面談

提示条件の助言・提案  
双方の条件調整・  
契約書作成支援

#### 基本合意書の締結

監査実施支援

#### 買収監査（デューデリジェンス）

#### 最終契約書締結

関係者告知・行政手続等

#### クロージング



## COMPANY DATA 会社概要

会社名	株式会社CBパートナーズ
設立年月日	2016年4月1日
代表取締役	齊藤章平
本社所在地	〒105-0013 東京都港区浜松町1-18-16 住友浜松町ビル 5F TEL:0120-979-544
事業内容	M&A仲介事業
URL	<a href="http://www.cb-p.co.jp/">www.cb-p.co.jp/</a>
適格請求書発行事業者登録番号	T7010401124142
加盟協会	一般社団法人M&A支援機関協会 ※CBパートナーズは、M&A支援機関協会の正会員です。
CBグループの事業所	 <p><b>札幌支社</b> 〒060-0004 北海道札幌市中央区北4条西4-1 伊藤・加藤ビル 7F</p> <p><b>東京本社</b> TEL:0120-979-544 〒105-0013 東京都港区浜松町1-18-16 住友浜松町ビル 5F</p> <p><b>名古屋支社</b> 〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦2-19-1 名古屋鴻池ビルディング 12F</p> <p><b>大阪支社</b> TEL:0120-927-411 〒541-0042 大阪府大阪市中央区今橋3-1-7 日本生命今橋ビル 3F</p> <p><b>広島支社</b> 〒730-0031 広島県広島市中区紙屋町2-1-22 広島興銀ビル 8F</p> <p><b>福岡支社</b> 〒812-0013 福岡県福岡市博多区博多駅東1-11-5 アサコ博多ビル 7F</p>

株式会社CBパートナーズは、CBグループの一員です。

## HISTORY & ACHIEVEMENT 沿革と実績

### 沿革

- 1999.7 キャリアブレイン設立  
医療・介護に特化した人材紹介サービスをスタート。
- 2012.4 M&A支援開始  
キャリアブレイン内に「経営支援情報室」を新設。  
戦略的な経営拡大、承継問題の解決、人員不足の  
抜本的解決をサポートするため、M&A支援を中心と  
した経営支援を開始。
- 2015.7 M&A第100号案件成約 ※1
- 2016.4 CBパートナーズ設立  
経営支援情報室を分社化。  
CBパートナーズとして、  
より専門的なサービス提供を開始。
- 2019.3 M&A第500号案件成約 ※1
- 2022.4 一般社団法人M&A支援機関協会に加盟
- 2022.7 M&A第1,000号案件成約 ※1
- 2025.4 売り手様からの相談件数4,500件突破 ※2

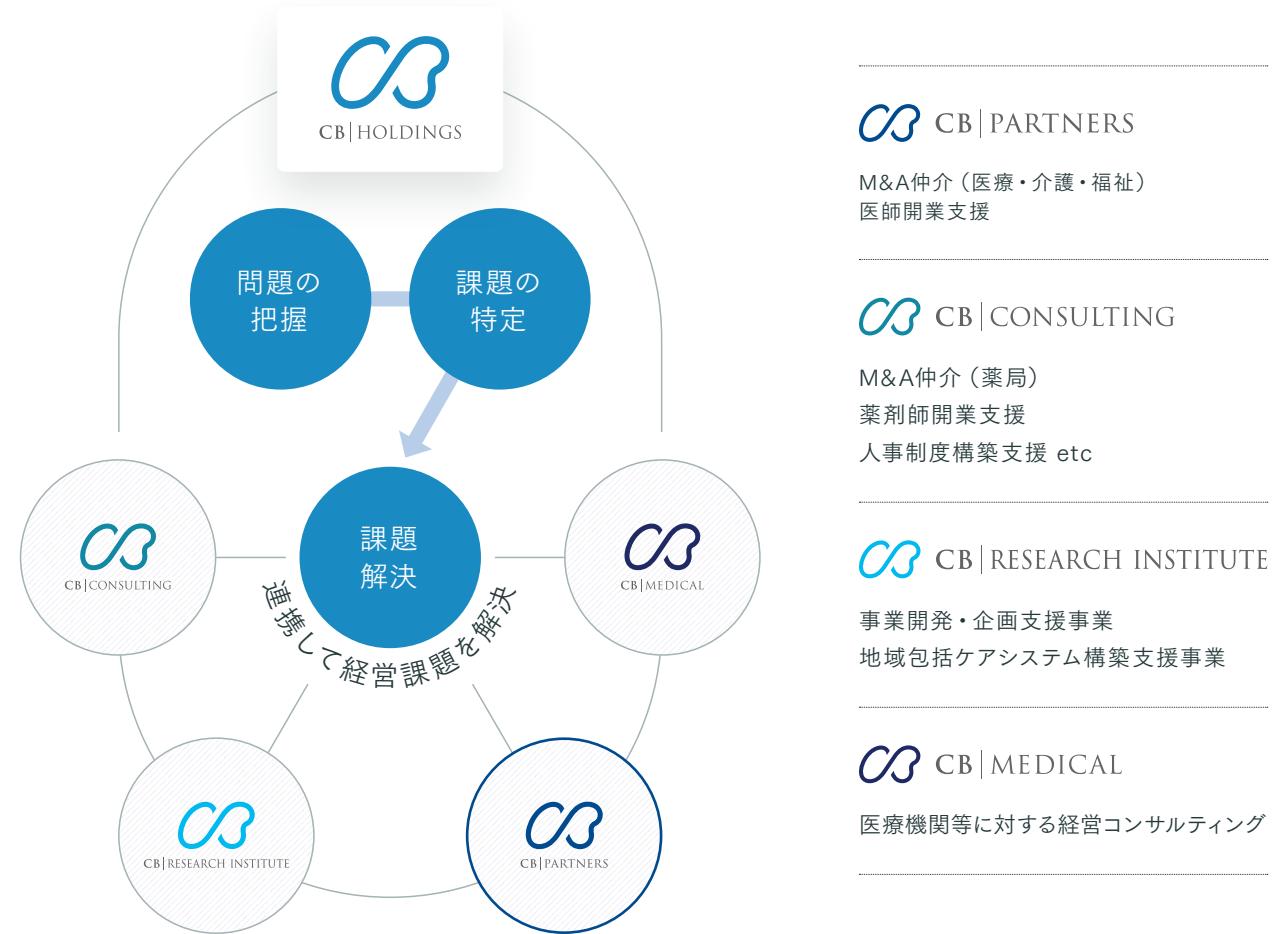
※1グループ累計実績  
※2グループ累計資料受領数



## GROUP INTRODUCTION CBグループのご紹介

CBグループは、医療・介護・福祉業界の経営課題を解決する総合コンサルティング集団です。お客様の経営目標と現状との狭間にある問題を整理し、課題を特定。そして、課題を解決する多様なサービスを、グループ各社が連携し、提供しています。

### CBグループの提供サービス



### CBグループの「Value (行動指針)」

医療・介護・福祉業界の永続性に寄り添い続ける

- ・業界に特化した専門的プロフェッショナル集団として、業界・地域・お客様の「あるべき姿」を追い求める
- ・お客様(Client)のブレイン(Brain)として、業界・地域・お客様の「想い」「可能性」を考え抜く
- ・業界・地域・お客様の「進化」のために、自らも「成長」「変化」し続ける

## CORPORATE PHILOSOPHY 企業理念



あなた以上に、  
あなたのリスクに向き合う

CBパートナーズは  
医療・介護・福祉経営のリスクに向き合う  
すべての方のパートナーとして  
リスクに対する解決策を提供し  
医療・介護・福祉業界の永続性に寄り添い続けます。